



Österreichs einzigartige Yield- und Channel Management Software

Durch eine dynamische Verwaltung der online Vertriebskanäle können Sie Ihre Auslastung und Ihre Zimmerpreise optimieren. Dies ist dank unseres benutzerfreundlichen **Yield & Channel Managers** möglich - die SalesBox ermöglicht es Ihnen, Strategien zu hinterlegen sowie verschiedene, individuelle Faktoren und Restriktionen zu platzieren. Anfangen in Ihrer jeweiligen Zimmerkategorie, heruntergebrochen auf die verschiedenen Raten, bis hin zu tageweise hinterlegten Buchungs-Bedingungen.

Unsere Yield & Channel Management Software bietet Ihnen somit eine smarte und einfach zu bedienende Schaltzentrale, in der Sie zum einen Ihren Online Vertrieb steuern und überwachen können, zum anderen aber auch Ihr Front Office aktiv daraus verkaufen lassen können. Die Software bietet Ihnen dabei einfache Verkaufstools, die es Ihrem Team ermöglichen, den besten Preis für jede eintreffende Anfrage zu bieten. Ein **unterschiedliches Pricing für OTA und Direktvertrieb** ist dabei ebenso möglich wie eine komplexe Zimmer- und Ratenstruktur für alle im Hotel angebotenen Belegungsvarianten.



Die Eckdaten

- ✓ Automatismen wie schiebende Yield Rahmen, Auf- und Abschläge in % oder € Beträgen sowie mehreren Abhängigkeiten innerhalb verschiedener Raten lassen Ihnen jedweden Freiraum für Ihre Strategie
- ✓ Ein händisches Eingreifen und Überschreiben der automatischen Raten ist dabei zu jeder Zeit möglich – SIE HABEN DIE HOHEIT ÜBER IHRE PREISE
- ✓ Effiziente und aussagekräftige Statistiken unterstützen Sie in Ihrer individuellen Strategiefindung (Tipp: Sie lesen dabei heraus, welchen Preis Sie angeboten und welchen Sie tatsächlich realisiert haben)
- ✓ Datenübertragung von Raten und Verfügbarkeiten in alle angeschlossenen Vertriebspartner – Kanäle in ECHTZEIT
- ✓ 2-Wege Anbindungen zu allen gängigen Hotelprogramm Anbietern – sprechen Sie uns an
- ✓ Die Möglichkeit der Preisübermittlung in Ihr Hotelprogramm ist ebenfalls realisierbar
- ✓ Die Software ist auch als mobile Variante am Tablet und Handy nutzbar



1

1 Die Funktion „Summe berechnen“ ermöglicht es Ihnen, dynamische Angebotslegung, Upselling und termin- und ratenabhängige Verkaufspraktiken einfach und schnell anzuwenden.

2

2 Eine detaillierte Statistik-Übersicht hilft Ihnen, Ihre top Vertriebspartner zu identifizieren und eine tagesgenaue Ratendurchsetzung im Buchungsverhalten herauszulesen.

3

3 Die Salesbox bildet Ihre individuelle Pricing-Strategie detailgetreu ab. Sie können Preisaufschläge auslastungs- und/oder terminbezogen festlegen und damit schnell auf unerwartete Veränderungen reagieren.