

Better Together.

Jetzt erst recht!

Eine Solidaritätsaktion von weframe für Hotels & Trainer.



Die Solidaritätsaktion für Hotels



Wir starten mit pragmatischer finanzieller Hilfe.

Wir beliefern Sie zügig mit weframe-Geräten.

Wir fördern gemeinsam Trainer in Ihrem Netzwerk.

Wir sind künftig gemeinsam gestärkt erfolgreich.



Unbürokratische Soforthilfe

- 10 Tage nach Vertragsunterzeichnung zahlen wir diese Beträge pro Display aus:

Displaygröße	86"	65"
Förderung	3000 €	1500 €
davon Anteil für Ihr Hotel	1000 €	500 €
davon Anteil für die Traineraktion	2000 €	1000 €



Upgrade Ihrer Meetingräume

- weframe wird Technologiestandard in Ihrem Hotel.
- Ihre Tagungsräume werden im Laufe dieses Jahres mit weframe-Displays ausgestattet. Mittlere und große Räume mit unserem 86"-Display, kleine Räume mit einem 65"-Display (derzeit in der Entwicklung).



Erholungs-Konditionen 2020

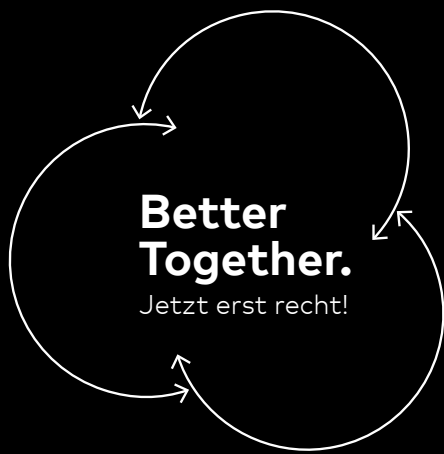
- Pro Nutzungstag berechnen wir 50 € für 86"-Displays.
- 50 € pro Nutzungstag gehen in gemeinsames Marketing.
- 65"-Displays werden erst ab 2021 berechnet.
- Für 2020 gibt es keine Mindestnutzungserwartung.



Langfristige Partnerschaft

- Ab 2021 berechnen wir pro Nutzungstag 100 € für 86"-Displays und 60 € für 65"-Displays. Die Mindestauslastung liegt bei fünf Tagen pro Monat.
- Wir starten eine langfristige Partnerschaft von 60 Monaten, beginnend ab 2021.

weframe



Better Together.

Jetzt erst recht!

Eine Solidaritätsaktion von weframe für Hotels & Trainer.



Die Solidaritätsaktion für Trainer



Sie erhalten eine Einladung für ein weframe-Training.

Sie registrieren sich über das einladende Hotel.

Sie erhalten kostenlose Weiterbildung vom Hotel.

Wir sind künftig gemeinsam gestärkt erfolgreich.



Unterstützung & Input in schwierigen Zeiten

- Machen Sie sich im April bei Trainings mit der Nutzung von weframe vertraut oder stellen Sie sogar eigene Trainingsformate auf weframe um.
- Erhalten Sie kostenlose Weiterbildung zu hybriden Meetings.



Gestärkt in den künftigen Markt

- Machen Sie sich fit für den veränderten Markt nach der Krise.
- Gehen Sie ein starkes Bündnis mit Partner ein, die in der Krise an Sie denken.



Schärfung Ihres digitalen Profils

- Stärken Sie Ihre Kompetenz in digitaler Gruppenarbeit mit digitalen Tools, verteiltem Arbeiten und Video- und Telecollaboration.
- Etablieren Sie digitale Gruppenarbeit als festen Bestandteil Ihrer Außendarstellung.



Entwicklungs-Sparring

- Arbeiten Sie gemeinsam mit uns am besseren Meeting.
- Geben Sie uns Feedback, mit dem wir für Sie nützlichere Funktionen und bessere Features entwickeln können.
- Wenn sie möchten: Gehen Sie mit uns in einen dauerhaften, produktiven und für beide Seiten fruchtbaren Austausch.

weframe